

Ralf-Gerd Zülsdorf

Diplom Ökonom und
Business Trainer

*Das Feedback unserer
Kunden: Verlässlichkeit,
konsequent in der Umsetzung
von Konzeptionen und
souverän im Umgang mit
schwierigen Situationen*



Beratungsschwerpunkte:

- Strategieberatung und Erarbeitung von Konzeptionen für den Vertrieb und für vertriebsnahe Bereiche (Vertriebskanäle, -strukturen und -prozesse)
- Veränderungsmanagement zur erfolgreichen Umsetzung von Konzeptionen (Projektmanagement und Changemanagement)
- Spezialist zur Lösung von Konflikten in Unternehmen, gemeinsam mit den beteiligten Gruppierungen
- Effiziente Moderation von Workshops
- Training und Coaching für Führungskräfte

Erfahrung und Expertise:

- Führungserfahrungen in einer internationalen Unternehmensberatung und als Interims-Manager für Unternehmen verschiedener Branchen
- Langjährige Erfahrungen im stringenten Projektmanagement: Organisation, Planung, Kontrolle und Steuerung umfangreicher Projekte
- Langjährige Erfahrungen im Changemanagement zur Förderung von Veränderungsbereitschaft und -fähigkeit
- Moderation von Workshops zur Unternehmensentwicklung und strategischen Positionierung des Vertriebs
- Fachliche Konzeptionen für Vertriebsstrukturen und -prozesse, sowie zur personellen Besetzung
- Moderationen von Workshops zur Lösung von langjährigen andauernden strukturellen Konflikten in Unternehmen
- Training und Coaching von Führungskräften und Unternehmensberatern
- Vielfältige Branchenerfahrungen

Fachbuch-Autor: Veröffentlichungen zum Thema Konfliktmanagement

- Strukturelle Konflikte in Unternehmen - Strategien für das Erkennen, Lösen, Vorbeugen (2007)
- Konflikte & Kreativität - Die Kunst, Konflikte kreativ zu nutzen (2004)
- Diverse Fachartikel: Siehe Veröffentlichungen

Berufliche Stationen:

seit 2008	Dozent an verschiedenen norddeutschen Universitäten
seit 2007	opusvendenti , Unternehmensberatung für Vertrieb - Partner
1997 - 2006	Putz & Partner Unternehmensberatung AG; Hamburg Strategieentwicklung, Konzeptionen und Umsetzung; Interims- Management, Konfliktmanagement und Coaching/Training
1987 - 1996	C&L Unternehmensberatung; - Ab 1991: Geschäftsstellenleiter in Berlin - Bis 1991: Projektleiter für Organisations- und IT Projekte
1981 - 1986	Freiberuflicher Unternehmensberater: Strukturorganisation, Personaleinsatz und Prozessoptimierung
1978 - 1981	Vereins- und Westbank: Projektleiter für IT- und Organisation
1974 - 1978:	Otto-Versand: Organisator für IT- und Organisation